

Nirosta und Stahl Krebs: 100 Jahre Zusammenarbeit

Stahl Krebs in Solingen, gegründet 1882, ist Lieferant für die Hersteller von Schneidwaren, chirurgischen Instrumenten und Handwerkzeugen. Das Unternehmen vertreibt heute Edelstahlprodukte weltweit.

Am 5. Oktober 1911 wurde der Vertretungsvertrag für Scheren-, Messer- und Gabelstahl mit der Gewerkschaft Deutscher Kaiser in Hamborn, dem damaligen Thyssen Unternehmen abgeschlossen. Damit wurde der Grundstein für eine Geschäftsbeziehung gelegt, die sich im Laufe der Jahre hervorragend entwickelte. Schon nach kurzer Zeit wurde aus der Handelsvertretung Ernst Krebs ein selbstständiger Stahlhandel, der seit fünf Generationen in Familienhand geblieben ist. Vor einigen Jahren übergab Klaus Krebs die Geschäftsführung an seinen Neffen Daniel Krebs, der seitdem als geschäftsführender Gesellschafter erfolgreich die Geschicke des Hauses leitet.

Die Wurzeln des Erfolgs liegen auch in der persönlichen Verbindung zu ThyssenKrupp: Denn sowohl Klaus als auch Daniel Krebs erlernten ihr „Handwerk“ durch eine Ausbildung in Betrieben des ThyssenKrupp Konzerns. Ausgestattet mit einer solchen grundsoliden Basis und dem erforderlichen Stahl-Know-how behaupteten sie sich in ihrem Bereich als Marktführer. „Damals wie heute haben wir einen guten Draht und gute persönliche Beziehungen“, so Klaus Krebs „in der Vergangenheit haben wir viel gemeinsam entwickelt und beispielsweise Werkstoffe und Walzausführungen optimiert.“



Klaus und Daniel Krebs in der neuen Lagerhalle.



Was machen 100 Jahre Zusammenarbeit aus? „Die Erfahrung, dass es weitergeht. Wir haben keine Zweifel daran, dass wir auch zukünftig mit der guten Nirosta-Qualität rechnen können“, so Klaus Krebs. Auch aus unserer Sicht wären Zweifel völlig unberechtigt, denn Stahl Krebs ist auf Wachstumskurs: Ein Beleg für die Zuversicht in die Zukunft ist die im vergangenen Jahr neu erbaute Lagerhalle. Mit dieser Investition wurden die Lagerkapazitäten um 25 % erweitert, so dass das sehr breit gefächerte Angebot von Stahl Krebs heute auf rund 10.000 Quadratmetern überdachtem Lagerraum genügend Platz hat. „Mit unserem ganzheitlichen Service-Konzept erfüllen wir die Wünsche unserer Kunden bis hin zur Lagerlogistik. Deshalb investieren wir ständig in unsere Logistik und den eigenen Fuhrpark. Ich gehe davon aus, dass wir auch weiterhin zusammen starke Partner bleiben.“